

オンライン商談 はじめの一步

～ 誰でも取り組めるオンライン商談のコツ ～

新型コロナウイルスの感染拡大の影響により、大規模な商談会や展示会等の中止が相次ぐ中、販路開拓を続けるための手法としてオンラインでの営業・商談がされるようになってきております。

今回のセミナーでは、「自社でオンライン商談を取り入れることは出来るのか」「なにから始めればよいのか」といった問題点に対し、“はじめの一步”を踏み出すためのポイントを解説します。

今後の新たな顧客獲得の手段として、オンラインによる営業・商談に取り組んでみては如何ですか？

開催日時

令和3年2月19日(金)

14:00～16:00

会場

野洲市中主防災コミュニティセンター 会議室

(野洲市西河原2400番地)

参加費

無料

募集人数

先着12名

新型コロナウイルスの感染防止策として、受講者との間隔を広く取るために、少数での開催とさせていただきます。

講師

グローバルマーケティング(株)

コンサルティング営業チーム

リーダー 遠藤 大志 氏

新潟県長岡市出身。大学卒業後、グローバルマーケティングへ入社。入社1年目から営業の第一線に立ち、営業目標を達成。2年目にはMVPを獲得。

2020年度からは営業部コンサルティング営業チームリーダーに就任し、営業チームのマネジメントを行いながら自身もプレイヤーとして営業活動を行っている。

コロナ禍においてオンライン商談の実績も多数あり、自身の経験をもとにした導入支援も行っている。

<セミナー内容>

- ・オンライン商談とは？
- ・オンラインとオフラインを組み合わせた営業戦略の基本
- ・オンライン商談で成果に繋げるための営業の仕組み化の考え方・手法
- ・オンライン商談で注意すべきコミュニケーションのポイント



※ 参加ご希望の方は、裏面の申込方法にてお申し込み下さい。

【参加申込方法】

- お申し込みフォーム または F A X にてお申し込みください。

【お問い合わせ】

野洲市商工会

〒520-2423 野洲市西河原2400

TEL : 077-589-4880 FAX : 077-589-5380

お申し込み
フォーム ⇒



「オンライン商談推進セミナー」参加申込書

2月19日（金）開催のセミナーに下記のとおり申し込みます。

会社名			
所在地			
参加者 氏 名		TEL	
業 種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他		

【参加される方にご協力のお願い】

○参加される方の安全を第一に考え、安心してご参加頂くために次の項目にご協力をお願いします。

- 発熱等の症状がある方は来場をご遠慮下さい。
- マスクの正しい着用、手指消毒等の対策にご協力ください。
- 感染予防のために会場への入場制限（先着12名）をさせていただきますのでご了承下さい。
- 感染拡大の情勢の変化に応じて急遽中止になる場合もありますのでご了承下さい。

○会場では、密を避けるために入場制限（12名まで）をしますので、参加者は申込みの先着順とさせていただきますのでご了承ください。